

会計事務所 200%活用レター

Vol.47 2007.05

info@hashimotosogokaikei.com
http://www.hashimotosogokaikei.com

このレターは、会計事務所がどのようなサービスを提供しているのかを分かりやすくお伝えするために発行しています。私共の事務所が毎月の面談でお客様や知り合いの方から質問を受けお答えしたこと等や感じたこと等ポイントをまとめたものです。ご笑読頂ければ幸いです。

今月の「力がある言葉」 「成功するには思考の順番を変える」

今回はクライアントが主催するセミナーに参加したときに教わったお話しを紹介します。

自分の理想（ビジョン）を描くと、それが現実になるという話は皆さんお聞きになったことがあると思います。この理想を考えるときに、多くの経営者の方が陥りがちな思考の順番が、頑張って利益を上げて資金力を持ち（having） 優秀な商品を開発したり優秀なスタッフを雇ったりしてブランド力のある企業を営み（doing） お金や時間にしばられず、いつでも家族や仲間と海外旅行にいけるような自分になる（being） というようなかたちになるので、理想は「とても遠い世界のかなわない夢」というように思ってしまう。

すると、夢がとても遠くにあるように感じるので、本来はその夢に集中しなければいけないところ、根拠のない不安を先に思い描いてしまい、逆にそちらが現実になってしまうようです。

ということは、ここまで聞きお分かりになったと思いますが、制約を考えず、自分のビジョンを強く思う事が重要なのだそうです。そうすることにより、そのビジョンに共感したスタッフや取引先と出会い、結果としてお金がついてくることになるのです。

ただ、現実には、普段の仕事で忙しく、人は弱いものなので、ビジョンを考えても、いろいろな不安や心配に負けてしまい、ついつい軸がブレてしまいます。

こういうことを防ぐためには、ビジョンを紙に書いたり（小さなポストイットでもよい）写真で見たり、声に出したりして、自分を信じ込ませ、自分に安心感を与えることがコツだそうです。

なるほどと強く感じましたので、早速実行してみようと思います。