

# 会計事務所 200%活用レター

Vol.26 2005.8

info@hashimotosogokaikei.com  
http://www.hashimotosogokaikei.com

このレターは、会計事務所がどのようなサービスを提供しているのかを分かりやすくお伝えするために発行しています。私共の事務所が毎月の面談でお客様や知り合いの方から質問を受けお答えしたことや感じたこと等のポイントをまとめたものです。ご笑読頂ければ幸いです。

## 今月の「力がある言葉」

### 「先に伝えれば説明、後から伝えれば言い訳」

クライアントでありパートナーコンサルタントの和仁さんに当事務所でコーチングの研修をしていただいたときに、いつも心がけている事としてアドバイスをお聞きしましたのでご紹介します。

同じ内容でも伝える時期が遅いと言い訳がましくなってしまいます・・・。

例えば、費用や時間がかかることも先に伝えておけばいいですが、後から伝えると、同じ内容でも印象はよくありません。

また、早い時期に必要なことを伝えなかったために、相手にとって二度手間になることが往々にしてあります。当たり前のことですが、なかなか意識していないことかもしれません。

先月も書類を書いたり用意したりする機会が何度かありましたが、会った時に「あとの書類を用意してください」という方がいかに多いかということに気づかされました。

そういった事からも、当所の場合、経営者の貴重な時間をとらせないように、決算業務の依頼など一度に済ませるように努力をしています。

早く伝えるということは、仕事の依頼を受けたら、できるだけ早い時期に、その仕事の段取りをイメージすることにもなりますので、早めに伝えるということを意識すると能率もアップするのではないのでしょうか。

和仁さんは7月に「脱 ドンブリ経営」という本を出版されました。図を使って会社のお金の流れを理解することが出来る画期的な内容です。ぜひご一読下さい。

<http://www.wani-mc.com/>