

会計事務所 200%活用レター

Vol.22 2005.4

info@hashimotosogokaikei.com
http://www.hashimotosogokaikei.com

このレターは、会計事務所がどのようなサービスを提供しているのかを分かりやすくお伝えするために発行しています。私共の事務所が毎月の面談でお客様や知り合いの方から質問を受けお答えしたことや感じたこと等のポイントをまとめたものです。ご笑読頂ければ幸いです。

「キャッシュフロー経営のすすめ」

先日クライアントになったばかりの経営者の方から「同じ会計事務所にもてらっている先輩経営者が、20年以上仕事をしてきて、残っているのは数千万円の借金だけだと言っていってました。自分はそういう風になりたくないで橋本会計さんをお願いした。」という言葉いただきました。

一昔前の会計事務所の仕事は「帳簿をつけてあげること」と「税金を少なくするアドバイスをする事」が主たる仕事でしたし、当時の経営者の会計事務所に対する要望も、その2点に集約されていたと思います。

しかし、私はこれからの会計事務所の仕事は「経営のなかでキャッシュフロー経営の仕組みを自分で出来るようする」ためのコーチングだと考えています。

そういう考え方に賛同していただいて、その方は当方に税理士事務所を変えたのです。

経営には、いい時代も悪い時代もあります。計画性のないお金の管理（どんぶり経営）を続ければ、残念ながら最後に大きな代償が待っているのです。

しかし、いきなり「キャッシュフロー経営の仕組み」ができるかということ、長い間の悪い習慣を断ち切るのはとても大変なので、普通は自分でできないのです。

そこで、会計事務所と一緒に、その習慣を数年かけて修正していくのです。

キャッシュフロー経営を実践されている経営者の方々は、口をそろえて「もう、この仕組みがないと怖くて経営できない。」と言われます。

皆さんも自分のやりたい経営をするために、お金に振り回されない人生を送るために、ぜひ一緒に「キャッシュフロー経営の仕組み」を作っていきませんか。